

Wir sind Europas führender Anbieter
im Bereich Detection & Response



Zur Verstärkung unseres Teams in 1070 Wien suchen wir ab sofort einen:

Key Account Manager (w/m/x)

Vollzeit

Ihre Aufgaben

- » Eigenverantwortliche Betreuung bestehender Key Accounts in Österreich
- » Kommerzielle Entwicklung der Key Accounts (Cross- & Upselling)
- » Koordination und Steuerung von Ausschreibungen und Offerten
- » Akkurate Ausarbeitung von projektspezifischen und ganzheitlichen Angeboten
- » Enge Zusammenarbeit mit unserem Sales Team und den Solutions Architekten
- » Dokumentation im CRM und Zusammenarbeit mit Vertriebscontrolling
- » Professionelles wöchentliches Reporting Ihrer Verkaufsaktivitäten

Ihre Qualifikationen

- » Abgeschlossene technische oder kaufmännische Ausbildung
- » Erste Berufserfahrung in einer vergleichbaren Position, idealerweise mit IT- oder Cybersecurity-Background
- » Sehr gute EDV-Anwenderkenntnisse (CRM-Systeme sowie MS Office)
- » Effektives Zeitmanagement, unabhängige und zuverlässige Arbeitsweise
- » Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- » Und natürlich: Großes Interesse an Cyber-Security!

Was wir bieten

- » Interessante Aufgaben in einem internationalen Team
- » Eigenverantwortliches Arbeiten in einem sehr kollegialen, teamorientierten Umfeld
- » Ein Büro mit sehr guter Verkehrsanbindung (U-Bahn)
- » Kostenlose Verpflegung mit Kaffee, Tee, Softdrinks und Obst

Für diese Position liegt das kollektivvertragliche Mindestgrundgehalt zwischen € 44.604,- und € 50.652,- brutto pro Jahr bei Vollzeitbeschäftigung (38,5 Stunden pro Woche). Die tatsächliche Höhe des Gehaltes ist von Ihrer Vorerfahrung und Qualifikation abhängig und enthält eine marktkonforme Überzahlung.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Senden Sie uns einfach Ihren Lebenslauf an recruiting@radarcs.com.

Informationen über uns finden Sie auf www.radarcs.com.

Für Fragen stehen wir gerne zur Verfügung.

2021_30