

**Wir sind Europas führender Anbieter
im Bereich Detection & Response**



Als Teil der Materna Gruppe betreiben wir eines der größten Cyber Defense Center in Europa auf Basis einer Cyber Security Detection Plattform. Wir schützen das operative Geschäft unsere Kund:innen oder ermöglichen mit unserer Plattform den Aufbau eines eigenen SOC. In unserem Unternehmen teilen Expert:innen für Cyber Security, Software Entwicklung, Operations und anderen Bereichen aus über 20 Ländern die gleiche Passion: Eine sicherere digitale Zukunft.

Werden Sie Teil unseres Teams und bewerben Sie sich als (w/m/x, Vollzeit)

Account Manager

Für Managed Cyber Security Lösungen in Deutschland

Ihre Aufgaben

- » Eigenverantwortliche Umsatzgenerierung sowie Unterstützung unserer Vertriebspartner mit Fokus auf Neukundengewinnung in der Region Mitte oder Süd
- » Koordination, Bearbeitung und Steuerung von Angeboten, Ausschreibungen und Offerten
- » Kollaboration mit dem Materna Radar Sales Team und innerhalb der Materna Gruppe
- » Enge Zusammenarbeit mit unseren Presales Architekten sowie der Service Abteilung
- » Aktives einbringen von Marktfeedback und gemeinsame Entwicklung neuer Vertriebsansätze

Ihre Qualifikationen

- » Abgeschlossene technische oder kaufmännische Ausbildung
- » Mehrjährige vertriebliche oder technische Berufserfahrung in einer vergleichbaren Position in den Bereichen IT-Security, IT-Infrastruktur, Datacenter & Data Management oder Managed Services in der Region Mitte oder Süd
- » Freude am technischen Vertrieb sowie an nachhaltiger und professioneller Kundenbetreuung
- » Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- » Und natürlich: Großes Interesse an Cybersecurity!

Was wir bieten

- » Interessante Aufgaben in einem internationalen Team
- » Eigenverantwortliches Arbeiten in einem sehr kollegialen, teamorientierten Umfeld
- » Weiterbildung und Kompetenzentwicklung
- » Ein Büro mit sehr guter Verkehrsanbindung (U-Bahn)
- » Kostenlose Verpflegung mit Kaffee, Tee, Softdrinks und Obst

Wir achten darauf, dass das angebotene Gehalt im Einklang mit Ihrer Erfahrung und Qualifikation ist. Dafür haben wir ein Jahresbruttozielgehalt ab € 80.000,- vorgesehen. Das Gehaltspackage richtet sich nach Erfahrung und Qualifikation.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Senden Sie uns einfach Ihren Lebenslauf an recruiting@radarcs.com.

Informationen über uns finden Sie auf www.radarcs.com und **LinkedIn**.

Für Fragen stehen wir gerne zur Verfügung.